

# EMPRENEDORIA COMERCIAL EN EL SECTOR DE L'ARTESANIA ARTÍSTICA

## DEFINEIX EL TEU MODEL DE NEGOCI



Pensa quin tipus de producte artesà faràs i busca'n el factor diferencial



Pensa com donar-te a conèixer i sigues un artesà de la comunicació



Per vendre a la clientela potencial, pensa en ordre invers.



La localització de l'empresa serà una decisió important

## COM HO FAIG, PER CONSTITUIR L'EMPRESA? AUTÒNOM O SOCIETAT LIMITADA? HAS DE TENIR PRESENT:

- 1 Nombre de socis i la seva relació amb l'empresa
- 2 Capital disponible

- 3 Despeses de constitució
- 4 Situacions personals específiques
- 5 Fiscalitat



### EMPRESARI AUTÒNOM

- Només 1 soci
- Sense capital mínim
- Sistema gestió senzill
- Responsabilitat il·limitada



### SOCIETAT LIMITADA

- Múltiples socis
- Capital mínim 3.005 €
- Sistema gestió més complex
- Responsabilitat limitada al capital

## ASPECTES CLAU PER CREAR UN NEGOCI D'ARTESANIA ARTÍSTICA

- ✓ La qualitat del producte, eix de la proposta.
- ✓ Fes del teu taller, un espai multifuncional.
- ✓ Una bona promoció i comercialització, són un factor diferencial.
- ✓ Crea xarxes de relacions, la unió fa la força.



Volia tenir el meu propi projecte vital i empresarial i en les artesanies artístiques he trobat el que buscava.  
**LLença't tu també !**



El projecte EFA219/16, Fomentar una estratègia compartida d'innovació i desenvolupament sostenible de la artesanía artística COOP'ART, ha estat cofinançat en un 65% pel Fons Europeu de Desenvolupament Regional (FEDER) a través del Programa Interreg V-A Espanya-França-Andorra (POCTEFA 2014-2020). L'objectiu de POCTEFA és reforçar la integració econòmica i social de l'espai fronterer Espanya-França-Andorra. Aquest ajut se centra a fomentar el desenvolupament d'activitats econòmiques, socials i mediambientals transfrontereres a través d'estratègies conjuntes que afavoreixen el desenvolupament sostenible del territori.



**Diputació  
Barcelona**



**Interreg  
POCTEFA**



UNIÓN EUROPEA  
UNION EUROPÉENNE